

Ever Energy Home

<https://everenergy-home.de/job/handelsvertreter-hausbau-berlin-potsdam>

Handelsvertreter Hausbau (m/w/d) §84 HGB

Beschreibung

Selbstständig verkaufen, ohne sich um Leads, Termine oder Marketing kümmern zu müssen – das gibt es. Bei uns.

Ever Energy Home sucht **erfahrene Handelsvertreter nach §84 HGB (m/w/d)** für den Vertrieb unserer **architektengeplanten, klimafreundlichen Massivhäuser** im Großraum Berlin (50-km-Radius um Potsdam). Wenn Sie Ihre Eigenständigkeit schätzen, aber das Backoffice eines etablierten Bauträgers genießen wollen, sind Sie hier richtig.

Was Handelsvertreter im Hausbau bei uns anders erleben

- **Vorqualifizierte Leads** aus unserer hausinternen Marketingabteilung – keine Eigeninvestitionen in Anzeigen.
- **Hausinterne Terminierer** – Ihr Kalender wird gefüllt; Sie konzentrieren sich aufs Abschließen.
- **Attraktives, mehrstufiges Provisionsmodell** mit Top-Konditionen für nachweisbar erfolgreiche Vertriebler – sechsstellige Jahreseinkommen sind realistisch.
- **Modernes Büro in 14482 Potsdam** – nutzen Sie es als Anlaufpunkt oder arbeiten Sie aus dem Homeoffice.
- **Produkt, das sich erklären lässt** – architektengeplant, klimafreundlich, mit Festpreis- und Bauzeit-Garantie und KfW-Förderfähigkeit.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **Vermittlung von Bauverträgen** zwischen Ever Energy Home und Privatkunden im Großraum Berlin / Brandenburg.
- **Beratungsgespräche** mit vorqualifizierten Bauinteressenten – Erstgespräch, Bemusterung, Vertragsverhandlung.
- **Begleitung Ihrer Kunden** vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterschrift in enger Abstimmung mit unserer Bau- und Architekturabteilung.
- **Marktpresenz** im Berliner Umland und aktive Pflege Ihres Geschäftspartner-Netzwerks.

Qualifikationen / Anforderungen

- **Aktive selbstständige Tätigkeit** als Handelsvertreter nach §84 HGB – oder kurzfristige Bereitschaft zur Anmeldung.
- **Mehrjährige, nachweisbare Vertriebsfolge** im Hausbau, Bauträger-Vertrieb oder im Verkauf hochpreisiger erklärungsbedürftiger Produkte.
- **Belastbare Verkaufszahlen** aus Ihrer bisherigen Tätigkeit.
- **Selbstständiges, unternehmerisches Auftreten** – Sie verstehen sich als Geschäftspartner, nicht als Bittsteller.
- **Sehr gute Deutschkenntnisse**, repräsentatives Auftreten.
- **Führerschein Klasse B**, eigener PKW, Wohnsitz im Großraum Berlin/Potsdam.

Leistungen der Anstellung

Arbeitgeber

Ever Energy Home

Arbeitspensum

Selbstständig (HGB)

Start Anstellung

ab sofort

Industrie / Gewerbe

Hausbau / Massivhaus / Bauträger

Arbeitsort

14482, Potsdam, Brandenburg, DE

Arbeitszeiten

flexibel (selbstständige Tätigkeit)

Veröffentlicht am

4. Mai 2026

Gültig bis

2026-08-31

- **Attraktives Provisionsmodell** mit transparenten Stufen.
- **100 % vorqualifizierte Leads** aus unserer Marketingabteilung.
- **Termin-Setting** durch interne Terminierer.
- **Volle Backoffice-Unterstützung** – Vertragsabwicklung, Bauleitung, Reklamationsmanagement laufen über uns.
- **Verkaufsunterlagen, Musterhaus-Zugang, CRM-System** stellen wir Ihnen.
- Ein **Produkt, hinter dem Sie stehen können**: klimafreundliche Massivhäuser, gebaut für Generationen.