

# Ever Energy Home

<https://everenergy-home.de/job/hausverkaeuer-potsdam-berlin>

## Hausverkäufer (m/w/d) für Massivhäuser

### Beschreibung

**Sie sind ein erfolgreicher Hausverkäufer im Raum Berlin – wir sind der Bauträger, den Sie verdient haben.**

Ever Energy Home plant und baut **architektengeplante, klimafreundliche Massivhäuser** für Generationen. Vom ersten Grundstücksgespräch bis zur Schlüsselübergabe begleiten wir unsere Bauherren mit verbindlichen Garantien für Bauzeit, Festpreis und Qualität. Für unser Vertriebsbüro in **14482 Potsdam** suchen wir einen **erfahrenen Hausverkäufer (m/w/d) in Festanstellung**, der den Großraum Berlin (50-km-Radius) zu seinem Spielfeld macht.

### Warum dieser Hausverkäufer-Job in Berlin/Potsdam Top-Vertriebler anzieht

- **Zielgehalt 60.000 – 100.000 € p.a.** – 2.000 € monatliches Fixum, leistungsstarke Provision, Firmenwagen (auch privat).
- **Vorqualifizierte Leads** aus unserer hausinternen Marketingabteilung .
- **Termin-Setting** durch interne Terminierer.
- **Festanstellung mit Firmenwagen** – planbares Einkommen mit voller Auslagenerstattung.
- **Produkt mit Substanz** – architektengeplant, KfW-fähig, Festpreis- und Bauzeit-Garantie.
- **Kurze Wege** – inhabergeführtes Unternehmen, direkter Draht zur Geschäftsführung.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **Verkaufsabschlüsse** für klimafreundliche Massivhäuser im Großraum Berlin / 50-km-Radius um Potsdam.
- **Beratung der Bauinteressenten** zu Hausart, Grundriss, Energiekonzept und KfW-Förderung – im Musterhaus, im Büro Potsdam oder beim Kunden vor Ort.
- **Begleitung der Kunden** durch den gesamten Verkaufsprozess: Erstgespräch → Grundstücksauswahl → Bemusterung → Bauvertrag.
- **Sauberes Pipeline-Management** im CRM.
- **Markt- und Wettbewerbsbeobachtung** im Berliner Umland.

### Qualifikationen / Anforderungen

- **Mindestens 3 Jahre nachweisbarer Vertriebserfolg** im Hausbau, Bauträger-Vertrieb oder Verkauf vergleichbar erklärungsbedürftiger, hochpreisiger B2C-Produkte.
- **Abschlussstärke**, mit Zahlen belegbar.
- **Verbindliches, repräsentatives Auftreten** auf Augenhöhe mit Bauherren.
- **Sehr gute Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift.
- **Führerschein Klasse B**, Wohnsitz im Großraum Berlin/Potsdam.
- **Sicherer Umgang** mit CRM-Systemen und gängiger Bürosoftware.

### Leistungen der Anstellung

### Arbeitgeber

Ever Energy Home

### Arbeitspensum

Vollzeit

### Start Anstellung

ab sofort

### Industrie / Gewerbe

Hausbau / Massivhaus / Bauträger

### Arbeitsort

14482, Potsdam, Brandenburg, DE

### Arbeitszeiten

40 h / Woche

### Basislohn

EUR 60000 - EUR 100000

### Veröffentlicht am

4. Mai 2026

### Gültig bis

2026-08-31

- 2.000 € Fix + leistungsstarke Provision, Zielgehalt **60.000 – 100.000 € p.a.**
- Firmenwagen (auch privat nutzbar).
- Hausinterne Marketingabteilung mit vorqualifizierten Leads.
- Hausinterne Terminierer, die Ihre Erstgespräche planen.
- Modernes Büro in 14482 Potsdam.
- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien.
- Langfristige Perspektive in einem wachsenden Markt.